

Serviceangebot im Dienst der Handelspartner



Vom Kiosk nebenan bis zum multinationalen Mineralölkonzern:

Lekkerland antwortet auf die Anforderungen und Wünsche seiner Kunden mit einem breiten Beratungsangebot und einer Palette an Dienstleistungen. Unsere nationalen und internationalen Großkunden betreuen wir durch zentrale Key-Accounts, unsere Außendienstmitarbeiter sind im täglichen Kontakt der erste Ansprechpartner für unsere regionalen Kunden.

Unser Serviceangebot reicht von kundenbezogenen Ordersätzen nationale und internationale Großkunden bis hin zu spezifischen Sortimentskatalogen für die unterschiedlichen Geschäftsarten unserer regionalen Kunden. Darüber hinaus informiert Lekkerland seine Handelspartner mit Aktionsfoldern über attraktive Preisangebote und absolute Top-Hits.

Zusätzlich enthalten die Aktionsfolder nützliche Tipps zur Platzierung und Preisgestaltung, ebenso wie Informationen Verkaufsanlässen, Neuprodukten und Werbemaßnahmen. Ergänzt wird dieses Angebot durch vielseitige Marketing-Leistungen und eine maßgeschneiderte Shopplanung. Standortspezifisches Space-Management erschließt unseren Handelspartnern wichtige Ertragspotentiale und sichern dauerhaft ihren Geschäftserfolg.